

## SALES ACCOUNT MANAGER

Wij zijn Kramers' Seafood, een toonaangevend internationaal bedrijf waar groei voorop staat. Wij zijn goed in verwerking en opslag van vis en visproducten. Wij ontwikkelen, produceren en exporteren visproducten naar vele landen in de wereld. Al onze activiteiten en faciliteiten zitten onder één dak in een schitterend pand op Urk.

### Wat ga je doen?

Als Sales Account Manager kun je zelfstandig werken en verantwoordelijkheid nemen. Goed met mensen omgaan, in het buitenland en binnen het bedrijf. Prima verkopen maar ook klanten vasthouden, relaties en netwerken opbouwen. Je bent een teamspeler en krijgt de verantwoording over een eigen klantenportfolio.

### Wat verwachten wij?

- ✓ Uitstekend Engels in spreken en schrijven;
- ✓ Het beheersen van meerdere talen is een pré bij voorkeur Spaans en Italiaans, of anders bereid deze talen te leren;
- ✓ Je beschikt (binnenkort), over een commerciële HBO opleiding of aantoonbare kennis en ervaring;
- ✓ Je hebt passie voor de voedingsmiddelenindustrie;
- ✓ Je hebt bij voorkeur werkervaring binnen een commerciële afdeling;
- ✓ Je beschikt minimaal over een rijbewijs B of bereid deze binnenkort te halen.

### Wat mag je verwachten?

Marktconform salaris, pensioen, uitstekende primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden en nog veel meer!

### Durf jij het aan?

Neem dan even contact met ons op door een mail te sturen naar [sollicitatie@kramersseafood.com](mailto:sollicitatie@kramersseafood.com) of door even te bellen: 0527-685043 en vragen naar afdeling HR.